



# PLUSventa

La aplicación para  
la fuerza de ventas

## ¿Qué es Plusventa?

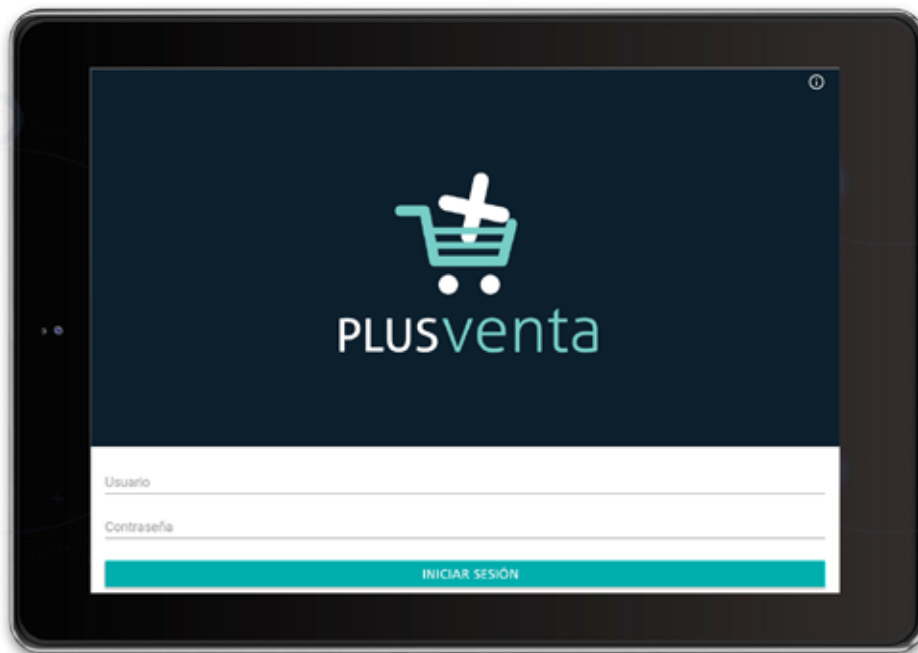


- Aplicación orientada para la fuerza comercial.
- Toda la información del ERP en la palma de su mano.
- Sincronización total con Dynamics NAV.
- Modo Online/Offline.
- Diseño actual e intuitivo.
- Funcionalidades de CRM.

# Plusventa

Plusventa es la APP creada para la fuerza comercial.

Haga su departamento más fuerte con una herramienta que le permitirá trabajar de forma más eficiente.



Plusventa es la solución completa de **gestión para la fuerza de ventas** que permite trabajar de forma rápida y eficaz.



**Multiplataforma.**  
IOs, Android



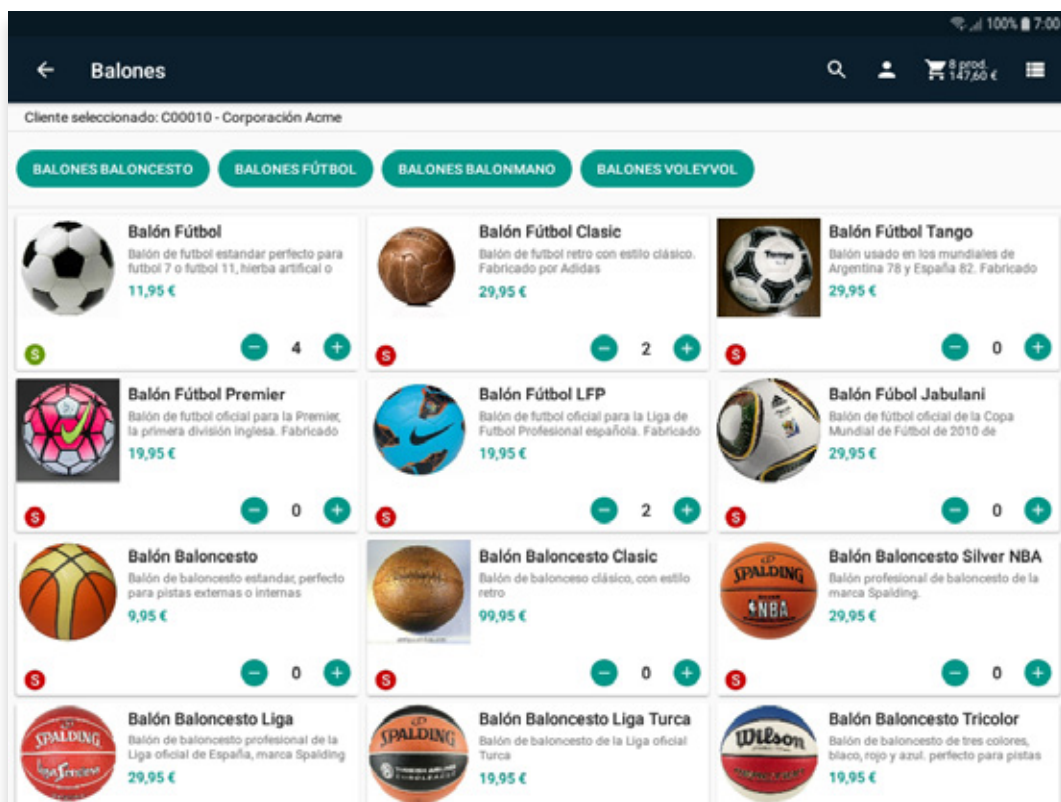
**Modo**  
online y offline



**Panel web de**  
administración

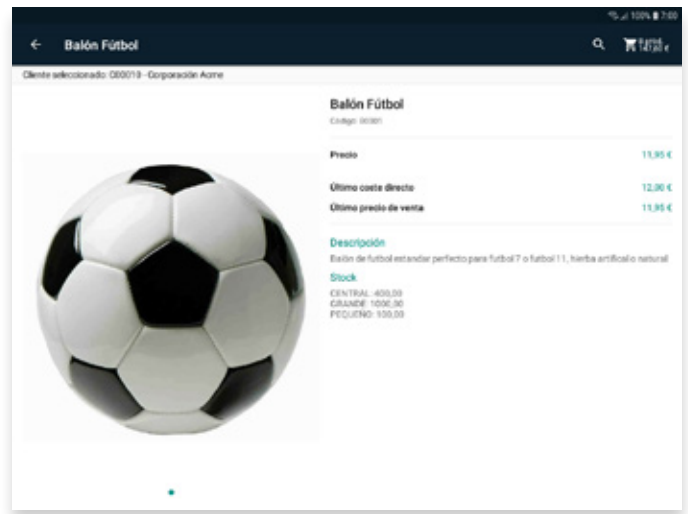
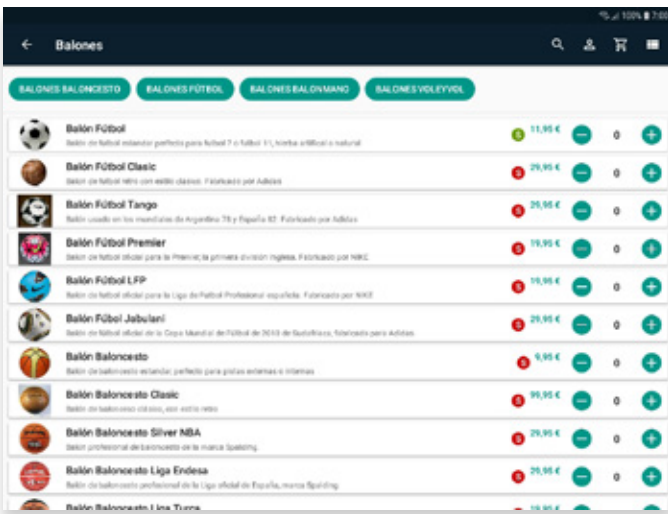
## Características principales

- Catálogo de productos con múltiples imágenes e información detallada por producto.
- Navegación del catálogo por familias, subfamilias o favoritos
- Visualización de precio y stock directo por colores desde la lista, pudiendo añadir productos directamente.
- Condiciones comerciales por cliente
- Definición de rutas por comercial
- Estadísticas de pedido visibles en todo momento de la venta
- Repetición de pedidos tipo, así como copiado de pedidos.
- Información detallada del cliente, con situación financiera y estadísticas anteriores.
- Visualización de Informes generados desde Navision
- Multiidioma.

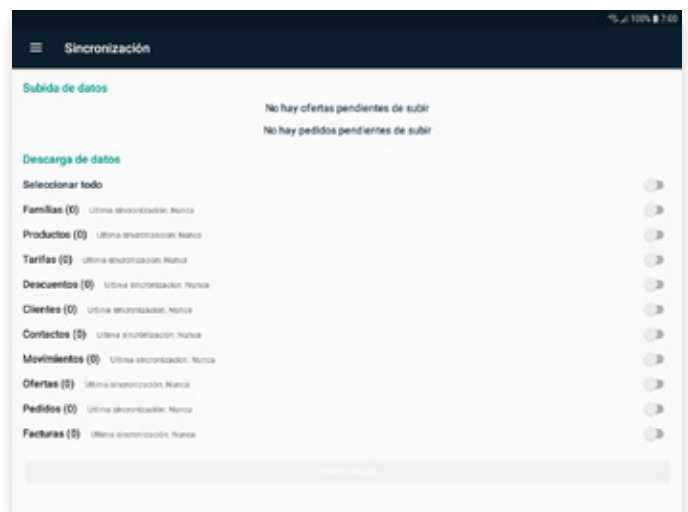
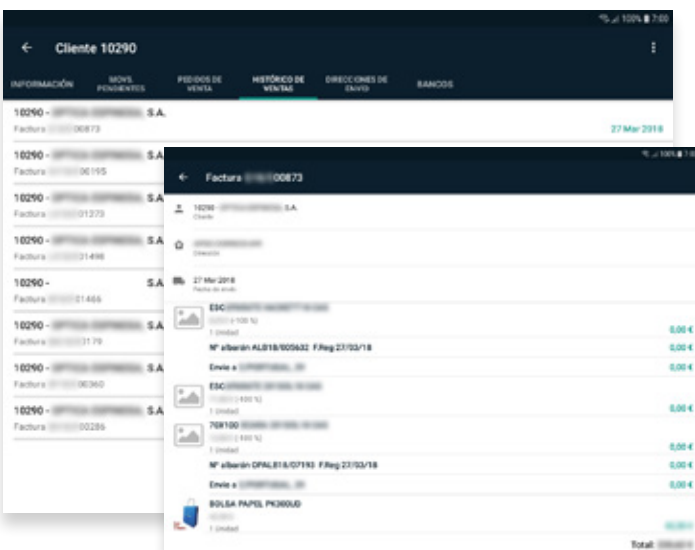


# Funcionalidad detallada

- Personalización de la visualización de las fichas de producto: rejilla, producto a producto, lista.
- Categorización de productos hasta 4 niveles.
- Introducción de comentarios en pedidos
- Visualización detallada de stock por almacén

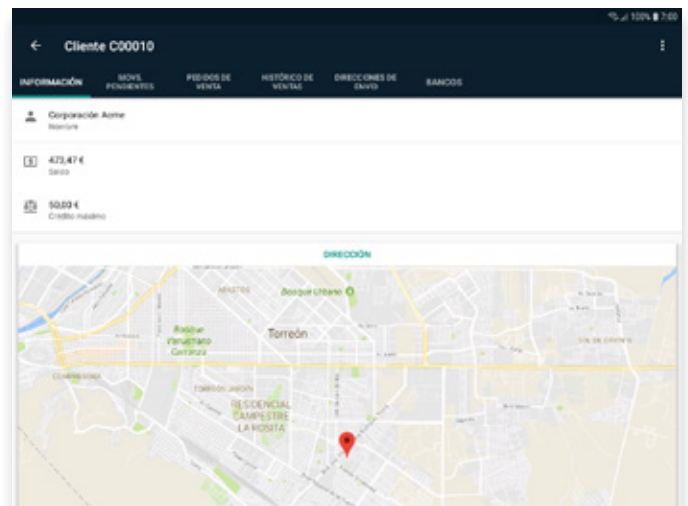
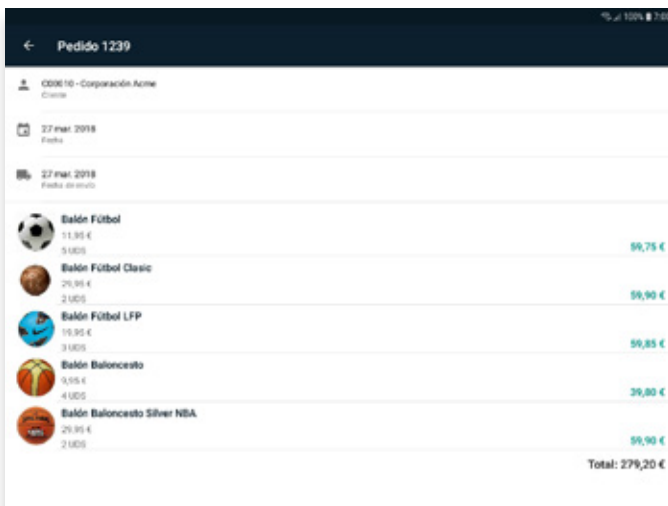


- Creación de ofertas y/o pedidos.
- Direcciones de envío por cliente.
- Tarifas y descuentos predefinidos en Navision, y modificable por permisos en Plusventa.



# Sincronización

- Control de riesgo por cliente
- Ficha de cliente con datos de contacto, mapa
- Consulta de histórico de venta
- Consulta de situación del cliente con la empresa.
- Edición de bancos, direcciones de envío o datos informativos del cliente.
- Envío de facturas y abonos en PDF desde la aplicación.



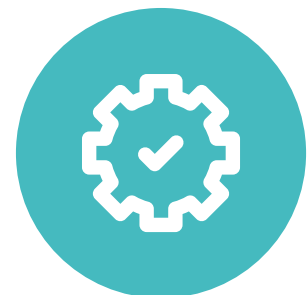
## BENEFICIOS



Configurable a medida de las necesidades de cada usuario



Mejoras en la compra y venta



Mayor productividad y eficiencia

## Complemento ideal




- Plataforma e-commerce
- Diseñada específicamente para Dynamics NAV
- B2B y B2C
- Integración completa en el ERP de manera rápida y sencilla.

## Próximos pasos



Consulte con su comercial  
o solicite más información.



 976 080 465

 [info@zimaltec.es](mailto:info@zimaltec.es)

 **ZIMALTEC SOLUCIONES**

Avda. Gómez Laguna 25,  
planta 5.

Zaragoza.

[www.zimaltec.es](http://www.zimaltec.es)